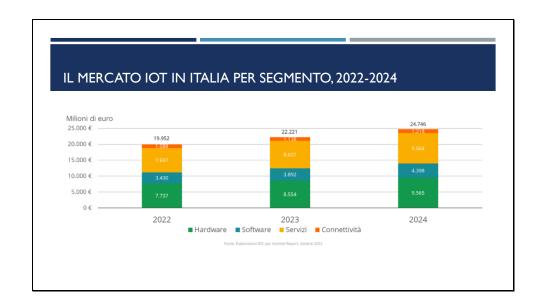


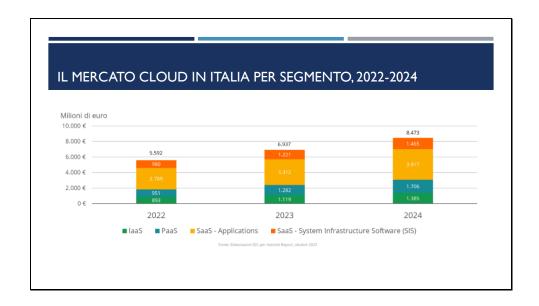
SCENARI DI INNOVAZIONE E TECNOLOGIE EMERGENTI

- Sempre più di aziende adottano strategie e tecnologie digitali, dando priorità agli investimenti tecnologici che promuovono l'innovazione o consentono di differenziarsi dalla concorrenza.
- Negli ultimi anni le aziende si sono evolute verso la quarta rivoluzione industriale (Industria 4.0) attraverso l'uso dell'automazione industriale e della digitalizzazione. La pandemia ha accelerato gli investimenti in tecnologia, mostrando quanto la digitalizzazione sia un asset strategico per affrontare le situazioni di mercato più complesse.
- L'intelligenza artificiale, le applicazioni accessibili ovunque, dispositivi, robot, droni e processori hanno reso
 possibili nuove interazioni tra uomo, computer e ambiente e spingeranno le aziende italiane a investire di più
 in un insieme diversificato di tecnologie emergenti.
- Le tecnologie emergenti aiutano le imprese a raccogliere, analizzare e utilizzare i dati con l'obiettivo di ottimizzare i processi, migliorare i prodotti e servizi o crearne di nuovi e potenziare la relazione con i clienti. Le imprese stanno adattando sempre di più modelli di business data-driven avvalendosi di nuove opportunità offerte da tecnologie emergenti ed acceleratori digitali.



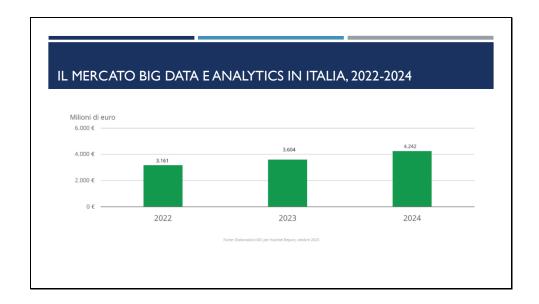
IL MERCATO IOT IN ITALIA PER SEGMENTO, 2022-2024 - EVIDENZE

- La spesa complessiva per l'Internet of Things (IoT) in Italia dovrebbe raggiungere 2,2 miliardi di euro nel 2023, con un aumento dell'11,4% rispetto al 2022. Gli investimenti nell'IoT hanno continuato a crescere nonostante il rallentamento dell'economia. L'IoT supporta molte tecnologie emergenti come l'intelligenza artificiale, l'edge computing o la realtà aumentata e virtuale, dunque è una parte fondamentale delle strategie di digitalizzazione delle aziende.
- Nel 2023, la maggior parte della spesa rimarrà concentrata nella categoria dei Servizi, rappresentando circa il 40% della spesa complessiva per l'IoT in Italia. Ciò è dovuto alla complessità delle tecnologie IoT e alle esigenze di implementazione che in molti casi comportano un'ampia personalizzazione e integrazione. Il mercato dell'Hardware per l'IoT sarà il secondo gruppo tecnologico per importanza nel 2023, rappresentando anch'esso circa il 40%, guidato principalmente dall'acquisto di moduli e sensori.



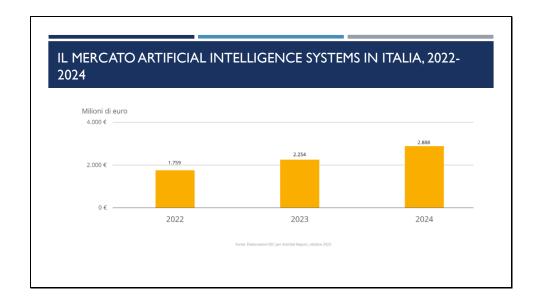
IL MERCATO CLOUD IN ITALIA PER SEGMENTO, 2022-2024 EVIDENZE

- La spesa per i servizi Public Cloud in Italia ammonterà a oltre 6,9 miliardi di euro nel 2023 e raggiungerà i 8,5 miliardi di euro nel 2024, registrando una crescita annua del 22,2%. Le aziende italiane adottano sempre più spesso soluzioni cloud per migliorare la capacità dell'IT di supportare modelli di business moderni, rafforzare la sicurezza dei dati e promuovere l'automazione basata sull'intelligenza artificiale, che sta accelerando grazie anche al fenomeno dell'intelligenza artificiale generativa (GenAl).
- Il software-as-a-service (SaaS) continuerà a guidare la maggior parte della spesa. La componente Saas Applicazioni sarà la categoria più grande in termini di spesa per il cloud computing, con circa il 48% della spesa complessiva. Il platform-as-a-service (PaaS) rimarrà la tecnologia in più rapida crescita, registrando una crescita del 35% nel 2023.



IL MERCATO BIG DATA E ANALYTICS IN ITALIA, 2022-2024 - EVIDENZE

- La spesa per le soluzioni Big Data and Analytics (BdA) in Italia raggiungerà i 3,6 miliardi di euro nel 2023, con una crescita del 14,0% rispetto al 2022. Gli investimenti in soluzioni di data intelligence stanno registrato una crescita significativa. Nel 2024, la spesa crescerà ulteriormente del 17,7% attestandosi a
- Gli investimenti in BdA continuano a crescere grazie alla crescente domanda delle aziende di strutturare processi decisionali basati sui dati, migliorare l'esperienza dei clienti e accelerare i processi di innovazione aziendale. La sovranità dei dati sta emergendo come uno dei fattori essenziali che contribuiscono alla crescita degli investimenti legati alla BdA. Ciò può essere attribuito alla crescente necessità delle organizzazioni di migliorare le misure di privacy e di potenziare il processo di gestione del rischio. Le interruzioni della catena di approvvigionamento causate da conflitti geopolitici hanno ulteriormente aumentato la necessità di adottare pratiche di sovranità dei dati per garantire la resilienza operativa e aziendale.



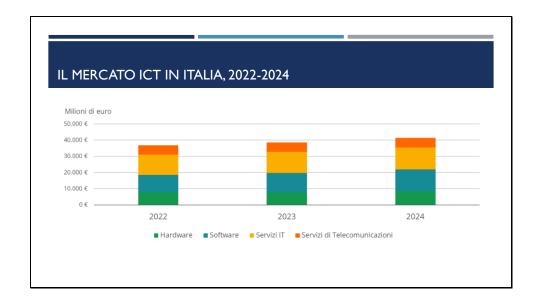
IL MERCATO ARTIFICIAL INTELLIGENCE SYSTEMS IN ITALIA, 2022-2024 - EVIDENZE

- La spesa in Italia per soluzioni e sistemi di Intelligenza Artificiale (Al) raggiungerà quasi 2,3 miliardi di euro nel 2023, con un tasso di crescita del 28,1% rispetto al 2022. Nel 2024, la spesa per gli investimenti Al aumenterà ulteriormente del 28,1% attestandosi a 2,9 miliardi di euro.
- In un contesto economico incerto, la domanda delle aziende italiane per le soluzioni Al continua a crescere velocemente, sostenuta anche dalla domanda di tecnologie di Al generativa (GenAl). L'intelligenza artificiale migliora in modo significativo l'esperienza dei clienti e dei dipendenti e aiuta a mitigare la carenza di talenti e il gap di competenze; ciò spingerà ulteriormente gli investimenti legati all'intelligenza artificiale, che saranno una delle aree di investimento tecnologico a più rapida crescita.

L'EVOLUZIONE DEL MERCATO ICT IN ITALIA

- La pandemia ha accelerato la trasformazione digitale e gli investimenti in ICT continuano a crescere sull'onda del paradigma digital-first.
- Secondo le stime IDC, nel 2023 il valore del mercato ICT in Italia raggiungerà quasi 39 miliardi di euro. Un mercato, quello ICT business, che continua a presentare come negli ultimi anni due velocità: da una parte il settore IT con un 5,8% nel 2023, dall'altro il segmento Telecomunicazioni attesso il leggera l'essione (-0,085).
- Nel 2024, la spesa IT in Italia crescerà dell'8,4% e raggiungerà i 41,4 miliardi di euro di valore. Il mercato dei Servizi di Telecomunicazioni rimarrà stabile nel 2024.
- Le dinamiche del mercato ICT risentono di molteplici fattori e possono essere osservate da diverse angolazioni. In termini di incidenza complessiva alla spesa 2023, le grandi società con oltre 500 addetti rappresentano la principale fonte di spesa ICT in Italia, assorbendo oltre il 56,0%. Significativo comunque il contributo dell'intero tessuto PMI (44%).
- So,0%. Significativo comunque il contributo dell'intero tessuto PMI (44%).

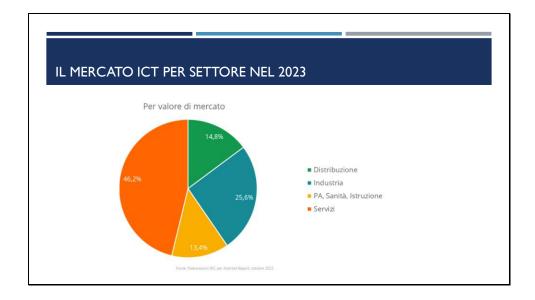
 Continuano a crescere gli investimenti in soluzioni di automazione dei processi. Questo trascina in alto il segmento Software, sostenuto anche da soluzioni di intelligenza artificiale per incrementare agliltà, ridurre i costi operativi e aumentare la produttività. La trasformazione digitale, l'intelligenza artificiale, le applicazioni accessibili ovunque, dispositivi, robot, droni e processori hanno reso possibili nuove interazioni tra uomo, computer e ambiente e stanno spingendo le imprese a investire di più in un insieme diversificato di tecnologie. Il mercato dell'Ali in Italia raggiungerà 3,6 miliardi nel 2023 mentre il mercato dell'Internet of Things raggiungerà 2,2 miliardi.
- La necessità di nuovi modelli architetturali più modulari e flessibili in grado di sostenere la trasformazione digitale ha cominciato a guidare gli
 investimenti di imprese verso le soluzioni as-a-service. Il mercato cloud varrà 6,9 miliardi di euro nel 2023.





EVIDENZE

- La spesa IT in Italia nel 2022 ha raggiunto i 30,9 miliardi di euro. Quest'anno, Il mercato italiano dell'IT chiuderà con una spesa pari a 32,7 miliardi di euro, in crescita del 5,8% rispetto al 2022. A guidare questa crescita saranno gli investimenti in Software. La spesa per il Software sarà sostenuta tra gli altri fattori da una rapida crescita delle piattaforme di intelligenza artificiale.
- La spesa IT delle aziende in Italia nel 2023 raggiungerà i 32,7 miliardi di euro, in crescita del 5,8% rispetto all'anno scorso.
- Il 40% di questa spesa sarà destinato all'acquisto di Servizi IT (13,0 miliardi di euro), che include i servizi professionali quali consulenza IT, sviluppo e integrazione, insieme ai servizi di outsourcing e gestione di sistemi e applicazioni.
- Nel 2023, la spesa per il Software raggiungerà i 12,1 miliardi di euro, in crescita dell'11,8% rispetto al 2022. I Servizi IT, che rappresentano un terzo del valore totale del mercato IT italiano, registreranno una crescita più contenuta del 5,2%. La spesa per Hardware registrerà un calo pari all'1,5% rispetto al 2022.
- Gli investimenti in Hardware rappresentano il 23% della spesa ICT (7,6 milliardi di auro). La spesa per l'Hardware registra un rallentamento nella maggior parte delle sue componenti. Ciò è dovuto in parte al posticipo dei cicli di replacement e in generale alla domanda relativamente più bassa per i dispositivi dopo il boom degli acquisti durante la pandemia.
- Nel 2024, la spesa IT in Italia crescerà dell'8,4% e raggiungerà i 35,5 miliardi di euro di valore.

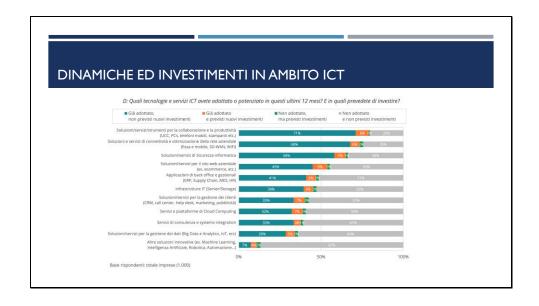


EVIDENZE

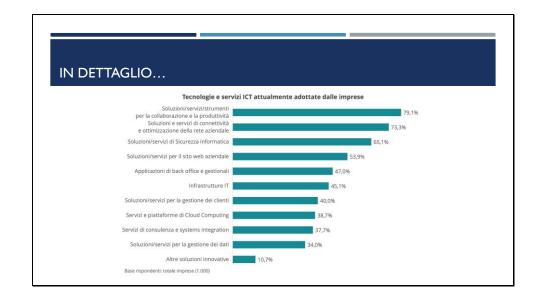
- Nel 2023, la spesa ICT in Italia raggiungerà un valore complessivo di 38,6 miliardi di euro. Le grandi società con oltre 500 addetti rimarranno la principale fonte di spesa ICT in Italia, assorbendo oltre il 56,0% della spesa.
- Con una spesa pari a 7,7 miliardi di euro, le imprese con 100-499 addetti si posizionano al secondo posto in termini di spesa ICT assorbendo il 19,8% degli investimenti.
- La spesa delle piccole e medie imprese raggiungerà 9,3 miliardi di euro, di cui 4,0 miliardi di euro vengono assorbiti da imprese con 1-9 addetti e 5,3 da imprese con 10-99 addetti.
- Il settore dei Servizi (Servizi Finanziari, Telecomunicazioni, Servizi Professionali ed altri servizi) rimarrà la principale fonte di spesa ICT in Italia. Nel 2023 raggiungerà il 17,8 miliardi di euro (46,2% della spesa ICT).
- Con 9,9 miliardi di euro di investimenti, il settore dell'Industria (settore Manifatturiero, Costruzioni ed altri) si posiziona al secondo posto in termini di spesa per ICT nel 2023. Il settore della Distribuzione ed il settore pubblico (PA, Sanità e Istruzione) producono rispettivamente il 14,8% e 13,4% degli investimenti ICT in Italia

LA DOMANDA DI SERVIZI ICT

- I livelli di digitalizzazione delle imprese sono piuttosto differenziati, con un'amplissima diffusione di alcune strumentazioni di base, quali computer, smartphone e connessioni di rete, rispetto alle quali solo una quota residuale può (ancora) permettersi di rimanere sguarnita, e strumentazioni più evolute che necessariamente presentano livelli di penetrazione più selettivi.
- Si conferma, in particolare, una diffusione ancora contenuta per le tecnologie emergenti, rispetto alle quali solo quote relativamente ridotte di imprese stanno sviluppando progetti. Se la Realtà Virtuale/Aumentata, la Robotica e l'Intelligenza Artificiale cominciano a diffondersi in un nucleo di poco meno di un decimo delle imprese, le tecnologie Blockchain e NFT sono trattate solo da piccolissime avanguardie di aziende, mentre una familiarità leggermente più elevata contraddistingue progetti di Internet of Things.
- Le spinte innovative delle imprese sono principalmente guidate dalla necessità di potenziare le attività di comunicazione e marketing, quindi dal miglioramento della gestione dei clienti, seguito dagli aspetti collegati alla sostenibilità e dalla riorganizzazione aziendale. Chiaramente le necessità sono molto differenziate in base alle tipologie di imprese, ma comunque si concentrano in prima battuta sugli aspetti più direttamente connessi con lo svilupo del business e di li miglioramento delle performance aziendali. Anche i temi della sostenibilità e della riduzione dell'impatto ambientale rappresentano aree di innovazione piuttosto rilevanti, in particolare per le grandi imprese che dedicano a questi aspetti una grande attenzione.
- Sotto tali spinte, le imprese tendono mantenere gli investimenti, prevalentemente confermando i budget destinati alle tecnologie e servizi ICT o, addirittura, come si registra per almeno un quarto delle imprese, aumentandoli.

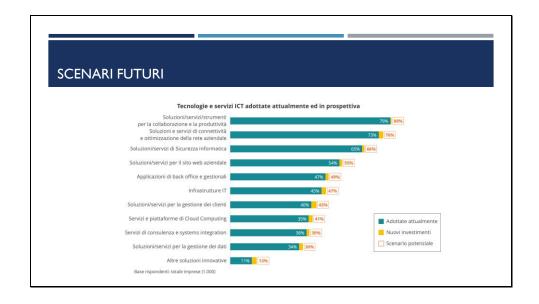


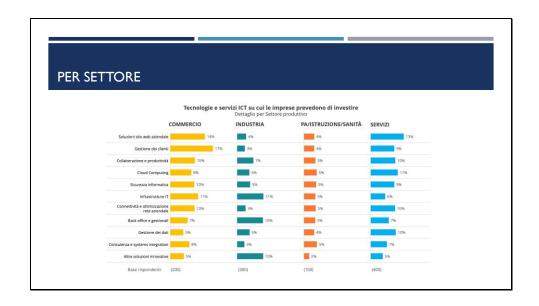




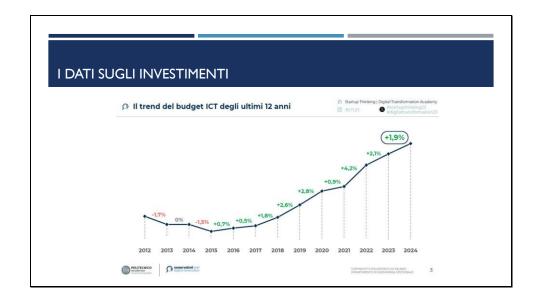


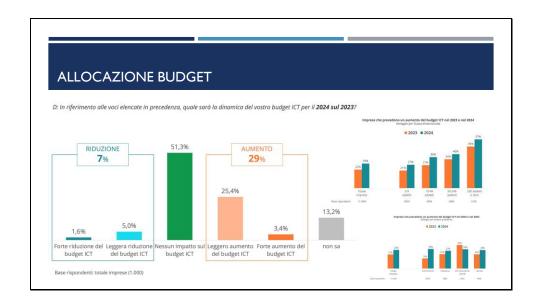


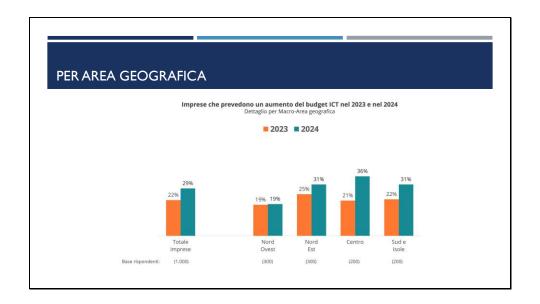


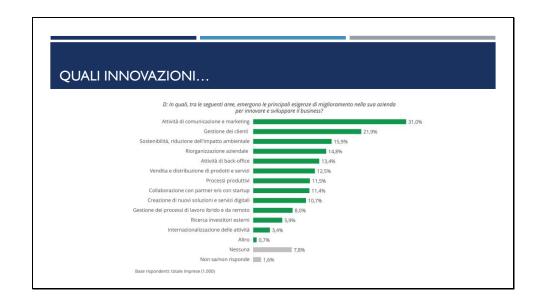


-				



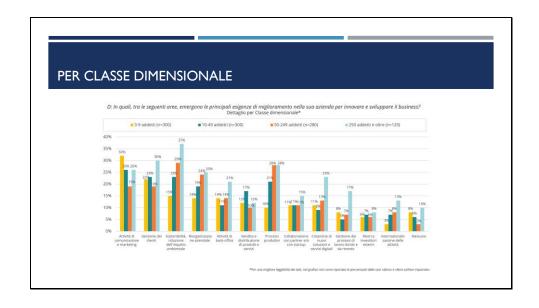


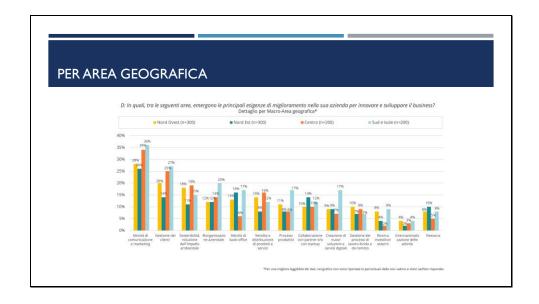


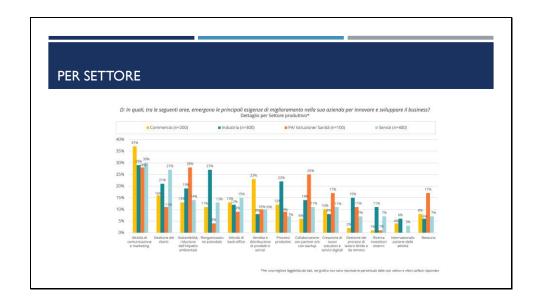


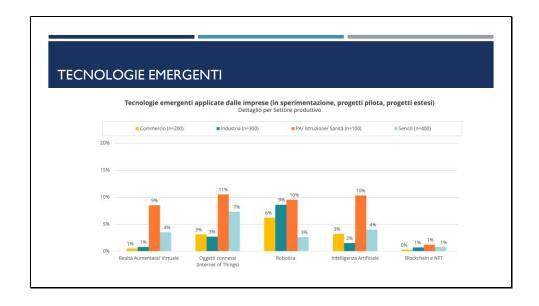
DETTAGLI

- Concentrando l'analisi sulle principali aree su cui le aziende avvertono l'esigenza di innovare, ad emergere, a livello complessivo, è innanzitutto la necessità di volgere l'attenzione agli aspetti che riguardano le attività di comunicazione e marketing, sentite come aree di intervento prioritario da parte del 31% dei rispondenti. In linea con questa esigenza, segue a relativa distanza la necessità di potenziare la gestione dei clienti, indicata dal 22% circa del campione. I dati pongono quindi in luce da parte delle aziende intervistate l'urgenza di concentrare i primi e massimi sforzi negli aspetti che più di tutti sono direttamente connessi allo sviluppo del business, prioritari per il miglioramento delle performance aziendali.
- Sebbene con qualche punto percentuale di scarto, emerge come ulteriore ambito di miglioramento il tema della sostenibilità e della riduzione dell'impatto ambientale, indicato come importante area di innovazione da quasi 1 impresa su 6. Complici le azioni politico-normative poste in essere negli ultimi anni, il tema della sostenibilità sembra acquisire progressivamente rilevanza, divenendo un vero e proprio KPI che precede per importanza anche aspetti come la riorganizzazione aziendale (14,8%) o le attività di back office (13,4%).
- In coda alla classifica si collocano esigenze più circoscritte, come la ricerca di investitori esterni (6% circa) e l'orientamento all'internazionalizzazione delle attività aziendali (3,4%).



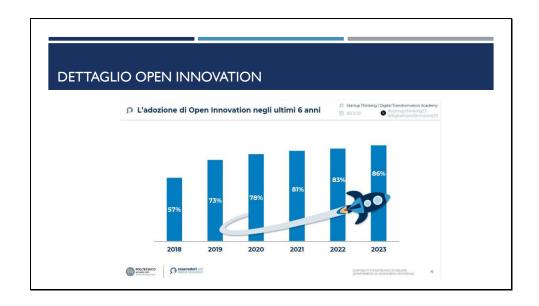


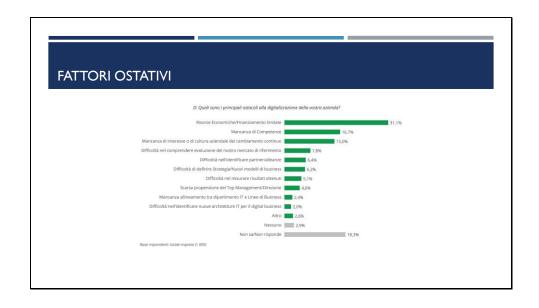


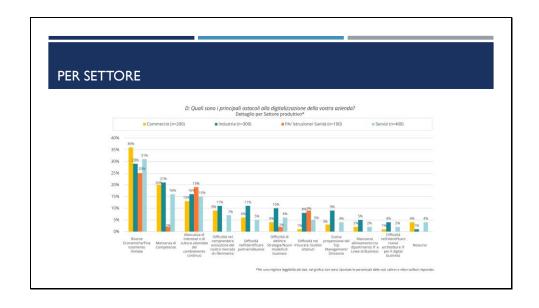


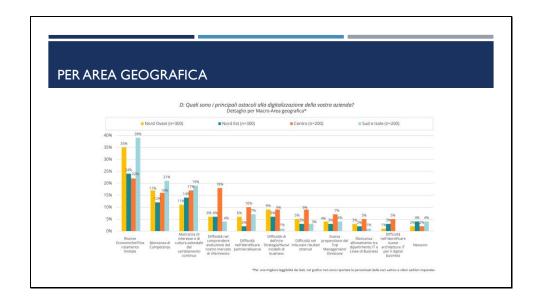
DOTAZIONE DI COMPETENZE

- Aumenta la presenza all'interno dell'organizzazione di figure professionali deputate a gestire l'innovazione. Il 74% delle grandi aziende ha adottato azioni di Corporate Entrepreneurship, tra cui formazione su competenze digitali e imprenditoriali (55%), adottando stili di leadership volti al Change Management (52%), adibendo spazi di action learning (35%) e organizzando contest per raccogliere idee (32%). Tutte queste azioni mirano a stimolare approcci imprenditoriali nei dipendenti.
- Inoltre, il 41% delle grandi aziende ha dato vita a una Direzione Innovazione e il 51% ha assegnato ruoli di Innovation Champion, figure che si occupano di favorire la diffusione dell'innovazione e il coordinamento con le funzioni di business.

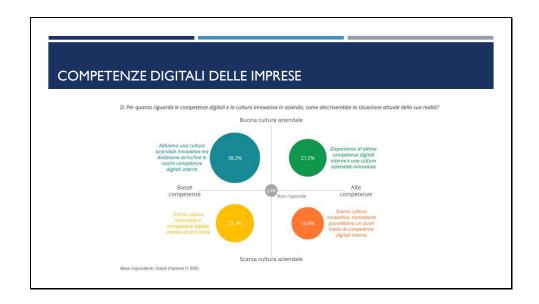




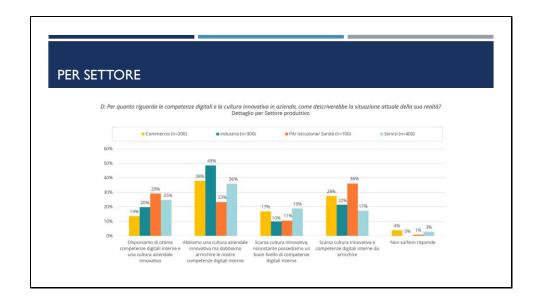


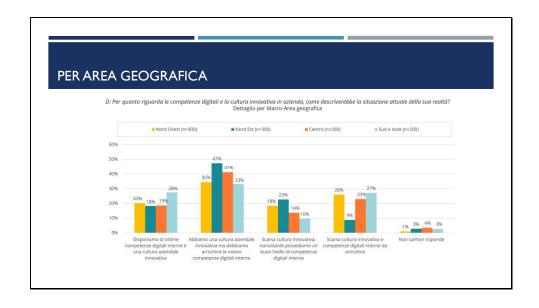






	-			



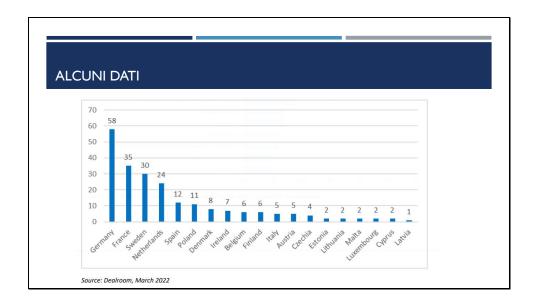


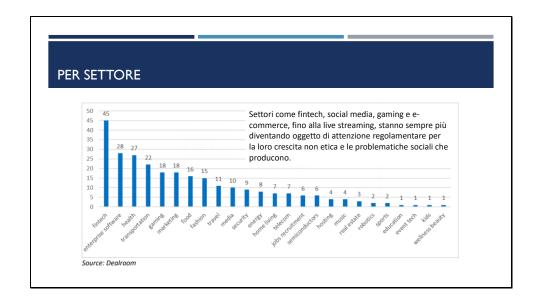
UNICORNI DIGITALI

- Gli "unicorni digitali" sono aziende start-up di tecnologia che hanno raggiunto una valutazione di mercato di almeno 1 miliardo di dollari
 - Il termine "unicorno" è stato coniato nel mondo finanziario per indicare la rarità di tali imprese emergenti e il loro valore significativo, simboleggiando la loro unicità nel panorama imprenditoriale.
- Queste aziende sono spesso caratterizzate da un rapido tasso di crescita, innovazione tecnologica e potenziale per influenzare in modo significativo il mercato e l'economia.
- Paesi come il Regno Unito, la Germania, la Francia, la Svezia e l'Olanda hanno ospitato la maggior parte degli unicorni digitali europei.
- Gli unicorni digitali europei sono attivi in una vasta gamma di settori, tra cui la tecnologia finanziaria (fintech), l'ecommerce, la salute digitale, la mobilità e l'intelligenza artificiale.

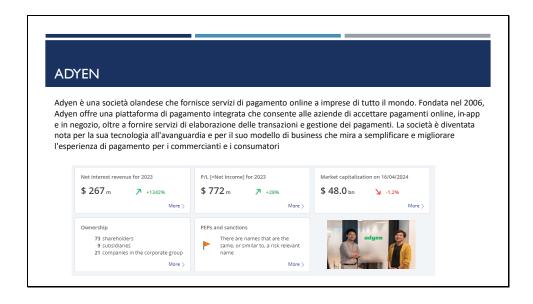
EVIDENZE: I RISULTATI DI DEALROOM

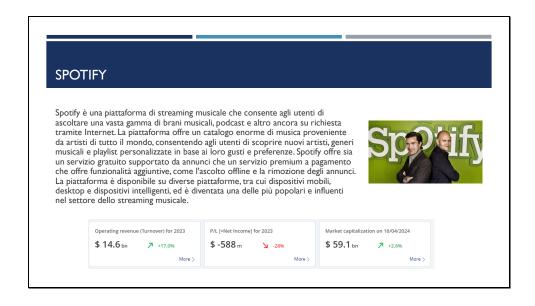
- Dealroom è una piattaforma online che fornisce dati e analisi sulle startup, sulle imprese ad alto potenziale (come i "unicorni") e sulle attività di investimento nel settore tecnologico. Offre informazioni dettagliate su aziende emergenti, inclusi dettagli finanziari, round di finanziamento, valutazioni, e altro ancora
- Secondo Dealroom, fino a marzo 2022 c'erano 2.282 unicorni nel mondo. L'UE ne conta solo 222 (aumento da 143 nell'estate del 2021), rispetto a 1.243 negli Stati Uniti, 530 in Asia (di cui 306 in Cina) e 119 nel Regno Unito. Ciò indica un ampio margine di miglioramento nell'UE.
- I paesi principali dell'UE per il numero di unicorni sono Germania (58), Francia (35), Svezia (30) e Paesi Bassi (24).
 Tuttavia, ci sono otto Stati membri dell'UE senza un singolo unicorno.
- Alcuni paesi dell'UE hanno fatto progressi significativi. La Polonia ha aumentato il suo conteggio di unicorni di più di cinque volte (da 2 a 11), mentre la Repubblica Ceca ha ora quattro unicorni, partendo da zero nel 2021.





INICI	DAI	1118	VICO) N I							
IIIVCII	ΓAL	.1 UI	VICOI	VI VI							
	Name	Market	Туре	Valuation (billion USD)	Location	∞	Meta (Facebook)	82C Media Social Media	Big data Artificial intelligence Advertiges	510.2	Menio Park United States
G	Google	820	Deep tech Artificial intelligence	1 900	Mountain View United States	hd	ByteDance	Social Media 82C Media	Saas Natural language processing	400.0	Beijing China
<u> </u>	Amazon	Home living Transportation Logistics & delivery	Marketplace & Commerce	1700	Seattle United States	35.50		Telecom Content production	Big data Deep tech Subscription		
٣	Tesla Motors	Energy Transportation Autonomous & sensor tech	Artificial intelligence Autonomous & sensor tech Deep tech Selling own inventory	808.6	Palo Alto United States	美团	Meituan	B2C Telecom Marketing Ecommerce solutions	Artificial intelligence Commission Marketplace & Commerce	360,3	Beljing China
-	Nvidia	Clean energy Energy Storage 828, 820	Manufacturing Machine learning	601.9	Santa Clara	0	Alibaba	828 Enterprise software	Marketplace & Commerce Saas	283.0	Huangzhou China
<u>=</u>		Gaming Console & PC gaming	Deep learning Artificial intelligence Deep tech Hardware		United States	82	Kuaishou	B2C Media Enterprise software Content production	Machine learning Artificial intelligence Advertising	214.0	Beijing China
			n Olanda			-	Salesforce	828 Marketing Enterprise software CRM & sales	Artificial intelligence Subscription Saas	202.2	San Franciso United States
y e Klarr	ıa (en	trambe	e con sed	e a Si	tocco	N	Netflix	82C Media Streaming	Machine learning Artificial intelligence Subsciption	182.6	Los Gatos United States
						@	BYD Company	B2C Energy Transportation Energy storage	Hardware Selling own inventory Manufacturing	155.9	Shenzhen China





KLARNA

Klarna è una società svedese che fornisce servizi di pagamento online e soluzioni finanziarie ai consumatori e ai commercianti. La sua principale offerta è il "buy now, pay later" (compra ora, paga dopo), che consente ai consumatori di effettuare acquisti online e di pagare in rate a breve termine o posticipare il pagamento senza interessi. Klarna gestisce anche piattaforme di pagamento per commercianti, consentendo loro di accettare pagamenti online in modo sicuro e conveniente. La società è diventata particolarmente popolare per le sue soluzioni di pagamento semplici e convenienti, che offrono agli utenti una maggiore flessibilità e comodità durante gli acquisti online.

OBIETTIVI UNICORNI DIGITALI

- Gli unicorni digitali europei hanno attirato un considerevole interesse dagli investitori, sia locali che internazionali, che hanno contribuito alla loro crescita e alla loro espansione.
- Nonostante la crescita, l'Europa deve ancora affrontare una concorrenza significativa da parte di altre regioni, come gli Stati Uniti e l'Asia, che hanno un maggior numero di unicorni digitali e un ecosistema tecnologico più svilunato.
- L'obiettivo dell'Unione Europea (UE) riguardo agli "unicorni digitali" è quello di raddoppiarne il numero entro il 2030. Poiché l'obiettivo degli "Unicorni" è stabilito a livello dell'UE, non è incluso nell'indice DESI, che confronta le prestazioni a livello di Stato membro. Tuttavia, una sezione separata è dedicata agli "Unicorni" nel rapporto.

-				

IL CASO ITALIANO

- In Italia, il panorama degli unicorni digitali è in via di sviluppo, con alcune aziende emergenti che stanno guadagnando riconoscimento e valore significativo.
- Anche se il numero di unicorni digitali italiani è attualmente limitato rispetto ad altre nazioni, l'Italia sta facendo
 progressi nel campo delle start-up tecnologiche e potrebbe vedere una crescita significativa nel numero di unicorni
 digitali nei prossimi anni, a condizione che continui a sostenere l'innovazione e l'imprenditorialità nel settore digitale.
- Di seguito alcuni esempi
 - Decacorni: Aziende come Credimi e Doctolib hanno raggiunto valutazioni di mercato che si avvicinano o superano il miliardo di dollari. Credimi è una piattaforma di finanziamento alternativo per le imprese, mentre Doctolib è una piattaforma di prenotazione online per servizi medici.
 - Settore Fintech: In Italia, ci sono diverse start-up nel settore della tecnologia finanziaria che stanno guadagnando terreno e
 potrebbero presto raggiungere lo status di unicorno. Ad esempio, Milanamos e Satispay sono due aziende che hanno attirato
 investimenti significativi e stanno crescendo rapidamente nel settore dei pagamenti digitali.
 - 3. Salute digitale: Nel settore della salute digitale, aziende come Dottorbox e Doctorly stanno attirando attenzione e investimenti per le loro soluzioni innovative nel campo della telemedicina e dei servizi sanitari digitali.
 - E-commerce e tecnologia: Altre aziende italiane, come ePrice nel settore dell'e-commerce e Supermercato24 nell'ambito della consegna di generi alimentari online, stanno mostrando un potenziale significativo per diventare unicorni digitali nel prossmo futuro.

		-	

GLI ECOSISTEMI PER LE START-UP

- Gli ecosistemi per le start-up sono network o comunità di individui, istituzioni, aziende e risorse che supportano lo sviluppo e la crescita delle nuove imprese, essi offrono accesso a una vasta gamma di risorse, tra cui finanziamenti, mentorship, spazi di lavoro condivisi, servizi professionali, talenti tecnici e connessioni con investitori e clienti.
- Le start-up possono beneficiare della condivisione di conoscenze, esperienze e best practice con altri imprenditori e professionisti all'interno dell'ecosistema. Questo favorisce l'apprendimento reciproco e aiuta le start-up ad evitare errori comuni.
- Gli ecosistemi per le start-up favoriscono la collaborazione tra imprese emergenti, aziende consolidate, istituzioni
 accademiche e enti governativi. Queste collaborazioni possono portare a partnership strategiche, opportunità di
 business congiunte e sinergie che favoriscono la crescita delle start-up.
- Gli ecosistemi per le start-up tendono ad attrarre talenti provenienti da diverse aree geografiche e settori, offrendo opportunità di lavoro stimolanti e l'accesso a un ambiente innovativo e creativo.

