

Il C.I.C.S. Ingegneria Gestionale  
in collaborazione con



organizza per gli allievi dei corsi di LM in Ingegneria Gestionale (I e II anno)  
un ciclo di seminari su

## "Negoziazione e Influenza"

Relatore:

Ing. Sergio Scornavacca – Director, Business Development  
Avanade®-Italy S.r.l.

Aula: "V. Grasso"- DICGIM

Programma e date degli incontri (orari a partire dalle 14.30)

<u>Topics</u>	<u>Date</u>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Perché negoziare</li><li>• Il processo negoziale</li><li>• Dalla negoziazione distributiva a quella Integrativa: strategia e tecniche dei diversi stili</li><li>• Best practice in ambito negoziale ("Best Alternative to a Negotiated Agreement", "Zone of Possible Agreement", ecc)</li><li>• Strategie e tattiche di influenza e i fattori negoziali</li><li>• Negoziare con chi ha il potere (dal colloquio al mondo del lavoro)</li><li>• La negoziazione di successo: alcuni suggerimenti pratici</li><li>• Esercitazioni applicative</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Lunedì 2 Maggio</li><li>• Martedì 3 Maggio</li><li>• Lunedì 17 Maggio</li><li>• Martedì 18 Maggio</li></ul>

Gli allievi che parteciperanno avranno riconosciuti 2 CFU per altre attività formative.

Per partecipare occorre inviare una mail alla prof.ssa Lo Nigro ([giovanna.lonigro@unipa.it](mailto:giovanna.lonigro@unipa.it)) entro il 27 aprile 2016 ore 13.00 con oggetto: SEMINARIO NEGOZIAZIONE e indicando nella mail: NOME-COGNOME-N.MATRICOLA.