

Il C.I.C.S. Ingegneria Gestionale
in collaborazione con



*organizza per gli allievi dei corsi di LM in Ingegneria Gestionale (I e II anno)
un ciclo di seminari su*

“Negoziazione e Influenza”

Relatore:

*Ing. Sergio Scornavacca – Director, Business Development
Avanade®-Italy S.r.l.*

Aula: "V. Grasso"- DICGIM

Programma e date degli incontri (orari a partire dalle 14.30)

<u><i>Topics</i></u>	<u><i>Date</i></u>
<ul style="list-style-type: none">• Perché negoziare• Il processo negoziale• Dalla negoziazione distributiva a quella Integrativa: strategia e tecniche dei diversi stili• Best practice in ambito negoziale (“Best Alternative to a Negotiated Agreement”, “Zone of Possible Agreement”, ecc)• Strategie e tattiche di influenza e i fattori negoziali• Negoziare con chi ha il potere (dal colloquio al mondo del lavoro)• La negoziazione di successo: alcuni suggerimenti pratici• Esercitazioni applicative	<ul style="list-style-type: none">• Lunedì 2 Maggio• Martedì 3 Maggio• Lunedì 16 Maggio• Martedì 17 Maggio

**Gli allievi che parteciperanno avranno riconosciuti 2 CFU per altre attività formative.
Per partecipare occorre inviare una mail alla prof.ssa Lo Nigro (giovanna.lonigro@unipa.it)
entro il **27 aprile 2016 ore 13.00** con oggetto: SEMINARIO NEGOZIAZIONE e indicando
nella mail: NOME-COGNOME-N.MATRICOLA.**